

Begeistern statt Präsentieren. Mehr als ein Präsentationstraining.

Konzepte, Ideen und Projekte oder aber das Unternehmen, Dienstleistungen und Produkte vor Mitarbeitern, Kollegen, Kunden oder Geschäftspartnern überzeugend zu präsentieren, ist fast bei jedem Job mittlerweile Standardaufgabe. Dennoch sind lediglich 3% der Präsentationen begeisternd, mehr als 80% einschläfernd und langweilig.

Unser Ziel ist es, dass Sie mit Ihren Präsentationen zu den 3% gehören. Deshalb lernen Sie in den zwei Tagen, wie man Präsentationen effizient vorbereitet und zuhörgerecht vermittelt. Sie haben ihr Lampenfieber im Griff und entwickeln Freude am Präsentieren. Kurzum: Sie überzeugen mit dem was und wie Sie es präsentieren und begeistern Ihre Zuhörer.

Ihr Nutzen

- ▶ Sie planen Ihre Präsentationen zielgerichtet und präsentieren eigene Ideen überzeugend.
- ▶ Sie setzen Präsentationsmedien zuhörgerecht ein.
- ▶ Sie haben Ihr Lampenfieber im Griff und behalten auch bei kritischen Fragen die Souveränität.
- ▶ Sie begeistern Ihre Zuhörer.

Ihr besonderes Plus

Sie arbeiten in diesem Seminar mit **zwei erfahrenen Coaches**. Alle Präsentationen werden auf Videokamera aufgenommen. Nach jeder Aufnahme erhalten Sie im Rahmen eines Einzelcoachings persönliches Feedback.

Feedback

„Es ist nie zu spät für dieses Seminar – egal wie alt man ist.“

„Meine am Anfang gesteckten Ziele wurden erreicht. Lernerfolge wurden sehr schnell sichtbar.“

„Das Seminar ist anders als alle anderen. Das Präsentieren wird mich und meine Zuhörer begeistern.“

Methodik

Wir arbeiten in diesem Seminar nach der Methode des accelerated learning. Das heißt:

- ▶ Im Training sind Sie als **Teilnehmer zu 80% aktiv**. Sie verknüpfen im Seminar Theorie und Praxis.
- ▶ Durch den Einsatz verschiedener Methoden werden alle Wahrnehmungskanäle stimuliert. **Das steigert die Lernerfolge.**
- ▶ Wir **trainieren an Fragestellungen aus Ihrem beruflichen Alltag**. Sie erhalten Lösungsideen, die direkt umsetzbar sind.
- ▶ Das Training umfasst alle vier psychologischen Lernschritte von der Einstellung bis zur Fertigkeit. Durch das **häufige Üben**, auch vor Videokamera mit anschließender **Einzelanalyse**, und durch das Live-Coaching werden Stärken gestärkt und neue Vorgehensweisen verinnerlicht. **Lernerfolge sind nachhaltig.**

Termin

08.-09. Mai 2019, Hofgut Algertshausen, Eresing (Region München).

Investition

2-Tagesseminar inkl. Business Lunch und Getränken: **1.190,00 EUR** zzgl. gesetzlicher MwSt.

Ihre Trainer



Sabine Walter

Executive Coach & Team- und Organisationsentwicklung

unternehmerisch denkend & handelnd, strukturierend, kreativ

Es ist Sabine Walters Anliegen, etwas zu bewegen. Der ganzheitliche Blick auf den Menschen und auf Organisationen steht im Mittelpunkt ihrer Arbeit. Sabine Walter erkennt die Stärken und Talente anderer Menschen schnell. Vertrauensvoll und leidenschaftlich motiviert die Unternehmerin ihre Klienten, den eigenen Stärken zu vertrauen.

Mit Empathie und Fingerspitzengefühl bringt sie ihre Seminarteilnehmer dazu, Dinge außerhalb der Komfortzone auszuprobieren, und so innerhalb von zwei Tagen signifikante Lernerfolge zu erreichen.

Begeistern statt Präsentieren. Mehr als ein Präsentationstraining.

Seminarverlauf

ERSTER SEMINARTAG (9 - 18 Uhr)

Begrüßung und Einführung

Grundlagen überzeugender Präsentationen

- ▶ Rhetorische Grundlagen verinnerlichen

Die eigene Person überzeugend vorstellen

- ▶ Struktur zur überzeugenden Vorstellung kennenlernen
- ▶ **Präsentation I:** Die eigene Person überzeugend vorstellen
- ▶ Feedbackgespräch und Videoanalyse (Einzelcoaching)

Glaubwürdig auftreten

- ▶ Elemente glaubwürdigen Auftretens vertiefen
- ▶ Zielgruppenspezifisch und nutzenorientiert sprechen
- ▶ **Präsentation II:** Ein Unternehmen, ein Produkt oder Projekt glaubwürdig vorstellen
- ▶ Feedbackgespräch und Videoanalyse (Einzelcoaching)

Komplexe Informationen verständlich vermitteln

- ▶ Nutzen guter Visualisierungen verdeutlichen und Bilder transportieren
- ▶ Verschiedene Medien zuhönergerecht nutzen
- ▶ **Präsentation III:** Komplexe Informationen verständlich vermitteln
- ▶ Feedbackgespräch und Videoanalyse (Einzelcoaching)

Zusammenfassung, Transfer und Ausblick

ZWEITER SEMINARTAG (9 - 18 Uhr)

Begrüßung , Rückblick auf Tag 1, Einführung in Tag 2

Aus dem Stegreif überzeugen

- ▶ Fremde Themen souverän vortragen
- ▶ Wirkungsvoll sprechen und flexibel reagieren
- ▶ Das eigene Wirkungsspektrum beim Präsentieren ausfüllen
- ▶ **Präsentation IV:** Aus dem Stegreif überzeugen
- ▶ Feedback und Videoanalyse (Einzelcoaching)

Auf Fragen souverän antworten

- ▶ Fragen als Geschenk und nicht als Angriff verstehen
- ▶ Den passenden Rahmen für Fragen schaffen
- ▶ Eine Struktur kennenlernen, die Fragenprozesse souverän steuert
- ▶ **Praxis:** Den Umgang mit kritischen Fragen trainieren
- ▶ Bei Angriffen die Überzeugungskraft behalten

Andere für neue Ideen gewinnen und mit der eigenen Begeisterung anstecken

- ▶ Erlerntes zusammenführen
- ▶ **Präsentation V:** Andere begeistern
- ▶ Feedbackgespräch und Videoanalyse (Einzelcoaching)

Zusammenfassung und Transfer

Ihre Trainer



Hanna Lintzen

Psychologische Beraterin & Coach

zielorientiert, motivierend, wissbegierig

Für Hanna Lintzen ist es Berufung, Menschen bei ihrer Weiterentwicklung zu unterstützen. Sie hat ein sehr gutes Gespür für Gruppen und ihre Bedürfnisse. Ihre maßgeschneiderten Seminare sind geprägt von viel Begeisterung und Hingabe. Ein breites Spektrum an Methoden, wie beispielsweise die des Improvisationstheaters und der Erlebnispädagogik, stellt sicher, dass Lernen Freude macht und Lernerfolge nachhaltig sind. Lernen und Bewusstwerden durch Erfahrungen und eigenes Erleben stehen bei Hanna Lintzen im Vordergrund. Mit Hanna Lintzens Unterstützung wachsen Teilnehmer beim Präsentieren über sich hinaus.